



Proč to tolik žere?!

Osvědčené rady pro snížení spotřeby

■ **Otázky:** Nevytáčejte motor. V nižších rychlostech se v benzínu doporučuje v závislosti na konkrétní motorizaci 2000–2500 ot./min. U nafty se hovoří o 1800–2200 ot./min. Každopádně například u diesellového focusu nebo mondea to chce u rozjezdu přidat více plynu, než je tomu u benzínu, protože jinak vám to „zhasne“.

■ **Radte:** Co nejdříve přezkuste jízdní režim. Zde se myslí například úroky) spojené s úvěrem lze daňově uplatnit, pokud nepřekračují milion korun, jinak bude jedno procento těchto výdajů neuznatelné pro snížení daňového základu. Více než milion korun ročně na splátkách se platí nejčastěji pouze u investičních úvěrů na pořízení nemovitosti nebo velkých výrobních technologií.

Objem úvěrů nesmí překročit šestinásobek základního kapitálu firmy. Tak zní další nové pravidlo. Jelikož některé společnosti se bez velkých úvěrů neobejdou, stáť je takto alespoň nutí k navyšování základního kapitálu. Do problémů se však mohou dostat začí-

■ **Plynule:** Žádné frajeřinky nebo nervózní poskakování ve smyslu brzda–plyn. Využívejte více setrvačnosti vozu (včas vyřadit) při dojezdech do křižovatek. Více předvídejte situaci před sebou.

■ **Nehonit:** Nikam se nehoňte, stejně člověk nikam o moc dříve nedojede, i když to „valí“. Ideální z hlediska spotřeby je 80–90 km/h.

■ **Údržba:** Dbejte na včasnou výměnu oleje, jinak ničíte motor a zvyšujete spotřebu. Kontrolujte za studena správné nahuštění pneumatik – podhuštění znamená vyšší spotřebu a sjízdní gumy po stranách, přehnutí vyvolává nadměrné opotřebení uprostřed a poskakování po nerovnostech.

■ **Zahrádka:** Box na lyže, zahrádku nebo držák na kola dávejte, jen když je to nezbytně nutné. Dokáže zvýšit spotřebu až o deset procent.

■ **Klimatizace:** Pouštět jen v největších vedrech a s rozumem (dva až tři stupně méně, než je venku). Jinak se hodně nachladíte a děláte si vír v nádrži. Dokáže si vzít navíc až jeden litr na 100 km.

■ **Seřízení motoru:** Nechte si ho proklepnout v servisu. Když motor nejde, jak má, vezme si více.

■ **Zavazadlový prostor:** Vyndejte z auta zbytečné věci (nikoliv však povinnou výbavu).

■ **Zbytečné jízdy:** Je opravdu nutné jet po rohlíky autem, nezvládl byste to na kole nebo svíznou procházkou? Motor se optimálně zahřeje, a tudíž má i „optimální“ spotřebu až zhruba po 20 km jízdy.

■ **Víte, že když pustíte motor na volnoběh, tak za tři minuty zbytečného chodu, například při čekání na manželku, spotřebuje zhruba tolik benzínu, jako byste ujeli jeden kilometr?**

Máte další tipy, jak prokazatelně snížit spotřebu vozu?

jindrich.ginter@pravo.cz

Firemní auto: jak s leasingem

Pavel Holík

Po novele veřejných rozpočtů se chování zákazníků toužících po financování změnilo méně, než někteří odborníci očekávali. Pozměněný zákon o daní z příjmu zkomplikoval přístup k penězům, a především jejich daňovou uznatelnost pouze některým velkoodběratelům financování, jako jsou například stavební developeři. Drtivá většina firem i spotřebitelů však tyto změny téměř nevnímá.

Náklady nad limit zvýší daň

Nejvíce inovací se týká úvěrových produktů. Upravený zákon říká, že roční výdaje (zde se myslí například úroky) spojené s úvěrem lze daňově uplatnit, pokud nepřekračují milion korun, jinak bude jedno procento těchto výdajů neuznatelné pro snížení daňového základu. Více než milion korun ročně na splátkách se platí nejčastěji pouze u investičních úvěrů na pořízení nemovitosti nebo velkých výrobních technologií.

Objem úvěrů nesmí překročit šestinásobek základního kapitálu firmy. Tak zní další nové pravidlo. Jelikož některé společnosti se bez velkých úvěrů neobejdou, stáť je takto alespoň nutí k navyšování základního kapitálu. Do problémů se však mohou dostat začí-

nající firmy, které prostředky na navyšování vlastního kapitálu nemají. Vysoké úvěry čerpají i leasingové společnosti, které jimi refinancují své služby.

Úvěry spíše pro občany

Spotřebitelské úvěry, které nejsou zatíženy DPH, v každém případě zůstávají výhodnou možností financování zejména ojetých vozidel pro potřeby soukromých osob. Tyto úvěry dnes poskytují nejen banky, ale také leasingové společnosti, které se v problematice financování automobilů lépe orientují. K úvěru je zde možné získat i cenově zvýhodněné pojištění financovaného auta. Pokud si zákazník není jist, zda pro jeho konkrétní požadavek bude příznivější úvěr anebo leasing, měl by finanční společnost požádat o kalkulaci obou služeb a provést srovnání cen.

O úvěrové financování dopravních prostředků a jiného vybavení se také zajímají orgány státní správy a příspěvkové organizace. Jelikož k financování svého majetku využívají dotačních podpor, potřebují být od počátku jeho vlastníky.

Leasing na delší dobu

Obě překážky, které přinesla novela, lze obejít volbou jiného

způsobu financování, zejména leasingu: Za první cenu leasingem financovaného majetku i další výdaje s leasingem spojené lze v plném rozsahu daňově uplatnit. Za druhé finance získané leasingem mohou zároveň libovolně převyšovat základní kapitál firmy.

Na druhou stranu ani leasing nebyl ušetřen změn a byla prodloužena jeho minimální doba, tedy zrušena možnost zrychleného odepisování. I obyčejné osobní auto, které se vydatným provozem na českých silnicích technicky znehodnotí možná už za tři nebo čtyři roky, lze leasovat pouze na pět let a více. Díky rozšíření nákladů do delšího období se tyto sníží, ale zároveň se o to méně sníží daňový základ v daném roce. Daňové zvýhodnění, které leasing provázelo od počátku 90. let, již v naší rozvinuté ekonomice ztratilo svůj význam pro její růst. Velkou měrou je ale kompenzováno snížením daně samotné.

Z důvodu lepší návratnosti na dřívější zvyklosti přišly leasingové společnosti s upravenými parametry svých produktů. Smlouva o finančním leasingu například může být uzavřena na zákonem požadovaných 60 měsíců, ale klient se s pronajímatelem dohodne na předčasném splacení během 36 měsíců. Zbývající dva roky smlouva formálně dobíhá a klient platí obvykle jen dojed-

nané pojistné nebo neplatí vůbec. Další možností je předčasně ukončení leasingu po třech nebo čtyřech letech a odprodej předmětu za zůstatkovou cenu klientovi. Okolnosti této transakce samozřejmě musejí být v souladu se zákonem. Výhodou je, že klient tento majetek může dále prodat nebo s ním jinak nakládat.

Leasingové společnosti na prodloužení doby leasingu vydělají nepatrně. Například výnos z delší doby splácení narůstá zanedbatelně. Přesto budou leasingové společnosti vykazovat lepší ekonomické výsledky, neboť se zvýší roční objemy aktivních leasingových smluv. Úroky, které platí zákazník, však nerostou, takže finanční dopad prodloužené doby leasingu na něj je malý.

Chudé firmy by měly více leasovat

Leasing je již delší dobu považován za ideální formu financování podnikatelů všech velikostí. Díky své kapitálově nenáročnému je leasing vhodný i pro začínající nebo zadlužené firmy. Odložený převod vlastnictví předmětu, který je pro leasing typický, totiž pro firmy není žádnou překážkou. Předmět je zařazen do provozu a vydělává na sebe bez ohledu na to, kdo je zrovna jeho oficiálním majitelem. Navíc tato drobná nevýhoda má i svůj pozitivní dopad. Leasingová

společnost má takto předmět, který zákazníkovi pronajímá, dostatečně zajištěn, a proto po něm nepožaduje většinou žádné další záruky a financování by pro něj mělo být snáze dostupné a administrativně jednodušší.

Změny i bez novel

Jednou z pozitivních změn novel je zrušení limitu 1,5 milionu Kč vstupní ceny u osobního auta pro daňovou uznatelnost nákladů. Jinými slovy lze nyní v daňových nákladech uplatnit i luxusní osobní vozy.

Trh financování se samostatně vyvíjí i bez legislativních změn. Důvodem je stále výraznější převahou nabídky nad poptávkou. Jelikož ceny úvěrů a leasingů jsou na trhu celkem vyrovnané, leasingové společnosti se v poslední době soustředí především na rychlost vyřízení žádostí o financování. Rozšířilo se pravidlo, že zákazník, který má zájem o vozidlo, i když na ně nemá peníze, nesmí z autobazaru nebo autosalonu bez svého auta odejít. Prodejci jsou po internetu schopni s leasingovou společností nebo bankou dojednat financování na počkání. Prověření zákaznickovy schopnosti splácet a schválení žádosti musejí být ve většině případů vyřízeny do půl hodiny.

(Autor je ředitelem D. S. Leasing, a. s.)

Ford Mondeo: ideální ojetina pro rodinu

Pavel Roubík

Ford Mondeo v provedení kombi stále více křižuje naše silnice. Stal se z něho hit mezi ojetinami. Je nejvíce krombi ve střední třídě, má robustní podvozek, velice dobré jízdní vlastnosti a úspěšně tak soupeří s dražším VW Passat (o 20–50 tisíc korun).

Cena nového vozu se pohybuje v rozmezí od 650 000 korun v základní verzi do přibližně 950 000 korun podle výbavy. Nejlepší užítelná hodnota je tři roky od uvedení do provozu. Cena klesne až o 40 % původní. Průměrné ceny jsou kolem 300 tisíc korun.

Obvyklé ceny

Nejčastěji jsou k vidění solidní nabídky za 230–350 tisíc korun. Nabízejí širokou škálu benzínových a naftových motorů a velký výběr karosářských variant od sedanu přes 5dvéřové provedení až po verzi kombi.

Všechny motory používají technologii rozvodových řetězů – od-

padá nutná nákladná výměna rozvodů a řemenů. Nejlepší benzínový motor je 2.0 16V (107kw) s ideálním poměrem výkonu a spotřeby paliva (přibližně 9,5 l/km).



HODNOCENÍ FIRMY

U naftových motorů kraluje TDCI s 96kw (7,5 l/km).

Co jezdí nejčastěji

Největší oblibu na českém trhu má zejména tento motor s 6stupňovou převodovkou, ale není optimální. Nejpriznivější kombinací pro tento motor je použití automatické 5stupňové převodovky Tiptronic s možností klasického sekvenčního řazení. Vozy s touto převodovkou ale k nám byly bohužel oficiálně dováženy minimálně, proto je naleznete nejspíše v nabídce ojetých vozů ze zahraničí, kde jsou velice oblíbené zejména v Německu a ve Švýcarsku. Naftové motory jsou poněkud

hlučnější než u jiných značek, ale uvnitř tento hluk není tak znatelný.

Najedete-li více než 50 tisíc kilometrů ročně, tak doporučuji naftu. Do přibližně 20 tisíc ročně se spíše vyplatí benzínový motor. Co se převodovek týče, má zelenou automat. Je výrazně pohodlnější a bezporuchový.

Nejčastější závady

Časté jsou u Mondea závady kolem 150 tisíc km zejména u naftových motorů právě s manuální převodovkou, kdy je nutná výměna spojky a setrvačnicku, což je investice za 80 tisíc korun. To souvisí s nutným častým řazením. Proto také doporučuji pro tento model využít vůz s převodovkou Tiptronic, kde je životnost stavěna na životnost celého vozu tj. na půl milionu kilometrů.

Spotřebu se pohybuje kolem 8 l/km. U motorů TDCI se často

v minulosti objevovaly informace o jejich nespolehlivosti, ale podle mých zkušeností jsou motory TDCI v tomto směru obdobné jako jiné motory common rail (HDI, CDI, JTD). Jsou poněkud citlivější na kvalitu paliva. Tento parametr se výrazně zlepšil u modelů vyrobených po únoru 2003.

Doporučení

Je-li používán kvalitní palivo a v rozmezí každých 100 tisíc km dojde k pročištění vstříků od usazenin, jsou motory bezproblémové. Benzínové motory jsou vyráběny bez velkých úprav mnoho let a jsou opravdu výtečné.

Interiér má účelově strohý německý styl, vůz pojme početnou rodinu, zavazadlový prostor je absolutně největší ve střední třídě.

(Autor působí ve společnosti Auto Place International pavel.roubik@autoplace.cz)

Domečky na kolech: trhu se teď daří

Jana Hanušková

Obytná auta už nejsou pro Čechy žádným luxusem. Zvyšující se životní úroveň i silná koruna dělají toto zboží dostupnějším. Pro někoho je přenosný domov na čtyřech kolech jen další způsob u nás tolik oblíbeného kempingu, pro řadu rodin druh zábavy, mnoho lidí používá obytné auto k práci, třeba na služební cesty.

Podle odborníků se nevyplatí kupovat si obytný automobil, pokud ho majitel použije jen dvakrát do roka na dovolenou. Výhodnější je zvolit v takovém případě pronájem. „Typický zákazník půjčovny se mění podle ročního období. Od června do září jsou to rodiny s dětmi, mimo sezónu jsou klienty většinou starší páry nebo si auta půjčují na služební cesty. V zimě se rodiny vypravují za lyžováním,“ říká Filip

Guryča z firmy Blue Rent, která se specializuje na prodej a pronájem obytných vozů.

Obytný vůz má dnes kromě možnosti spaní i vybavenou kuchyňku a sociální zařízení se sprchou, umyvadlem a chemickou toaletou.

Kdo se rozhodne pro koupi takového auta, měl by si především uvědomit, co od něj očekává.

Cena obytných dodávek začíná lehce pod milionem korun, luxusní vozy se vyšplhají až na tři milióny. Podle Guryči je nejdůležitější vědět, v kolika lidech bude majitel pravidelně cestovat. „Typické je,



Za kolik

Obytná dodávka s výbavou	asi 980 000 Kč
Polointegrované auto	1 300 000 až 1 800 000 Kč
Rodinná alkovna	1 300 000 až 2 500 000 Kč
Luxusní	od 3 000 000 Kč

Integrovaná auta – vypadají jako autobus, není vidět kabina a přední lůžko se spouští od stropu. Polointegrovaná auta – obytná část navazuje na standardní kabínu, nad kterou jsou již jen poličky, žádné lůžko. Jsou ideální pro dvoučlennou posádku.

že zákazníci počítají i s místy pro dospívající děti a případně vnoučata, která s nimi ovšem pojedou nejvýš jedenkrát v roce.

Po zbytek roku tak jezdí rodiče s alkovnou – to je dvojlůžko nad kabinou – která jim zbytečně zvyšuje spotřebu vozu. Přitom by jim stejně dobře posloužila například obytná dodávka,“ podotýká Filip Guryča.

Sportovně založeným pářům tak bude vyhovovat kromě obytné dodávky, která má stejnou cestovní rychlost jako osobní automobily, třeba polointegrované auto s garáží. Alkovnu, další dvě lůžka vzadu nebo rozkládací jídelní kout zase využijí rodiny s dětmi. Odborníci upozorňují, že právě u těchto obytných aut je poměr jejich ceny a užité hodnoty nejzajímavější. Náročnější zákazníci volí integrovaná auta,

kteř se také často používají jako rodinná. Opravdu luxusní vozy (značky Concorde Charisma, Linaer) vypadají na pohled jako autobusy, důraz je u nich kladen hlavně na pohodlí a kvalitu. Tomu odpovídá i cena – začíná kolem tří milionů korun.

Oblíbený charter

Řada půjčovny a prodejců obytných aut v Česku spolupracuje i s leasingovými firmami, které poskytují zákazníkům možnost sjednání úvěru nebo leasingu na vyhlédnutý model. „Je ovšem mnoho majitelů, kteří po určité době nemají čas auto využívat, nebo se jim třeba nedostávají prostředky na akontaci u nových vozů. V takovém případě sjednáváme tzv. charter, kdy klient své auto našim prostřednictvím pronajímá tehdy, kdy jej sám nevyužívá. V té době za něj ručíme, naši starosti je jeho vyřízení, údržba, úklid, způsob předávání aj.“ uzavírá Guryča.